

# TITRE PRO

Niveau 4

# CV

## CONSEILLER DE VENTE



Prérequis : avoir 16 ans, et un projet professionnel validé



Durée 1 an



Formation rémunérée (si contrat d'apprentissage)



Formation en Apprentissage ou Formation Continue



Réseau d'entreprises partenaires



Prise en charge financière possible



Demi-pension

### VOUS SOUHAITEZ :

- Exercer dans le domaine de la vente
- Déterminer les besoins de clients
- Conseiller et fidéliser les clients

Le conseiller de vente exerce son activité dans un environnement commercial omnicanal. Il assure la vente de produits, de services associés nécessitant l'apport de conseils et de démonstrations.

Il exerce auprès d'une clientèle de particuliers et de professionnels.

Il prend en compte les dispositifs de commercialisation : point de vente internet. Il participe à la tenue, à l'animation du rayon et contribue aux résultats du point de vente en fonction des objectifs fixés par sa hiérarchie.

# TITRE PRO

CONSEILLER DE VENTE NIVEAU 4

## Métiers et perspectives de carrière

- Vendeur tous commerces
- Conseiller clientèle
- Vendeur expert
- Vendeur conseil

## Poursuites d'études

- BTS NDRC  
Négociation et Digitalisation de la Relation Client
- BTS MCO  
Management Commercial Opérationnel
- Titre pro MUM  
Manager d'Unité Marchande

## Fonctions en entreprise

- Assurer une veille professionnelle et commerciale
- Participer à la gestion des flux marchands
- Contribuer au merchandising
- Analyser ses performances commerciales et en rendre compte
- Représenter l'unité marchande et contribuer à la valorisation de son image
- Conseiller le client en conduisant l'entretien de vente
- Assurer le suivi de ses ventes
- Contribuer à la fidélisation en consolidant l'expérience client



## ENSEIGNEMENTS

CCP1

Contribuer à l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal


CCP2

Améliorer l'expérience client dans un environnement omnicanal

## RÉMUNÉRATION % du SMIC


	Jusqu'à 17 ans inclus	De 18 à 20 ans inclus	De 21 à 25 ans inclus	21 ans et +
1 <sup>ère</sup> année	27%	43%	53%	100%
2 <sup>ème</sup> année	39%	51%	61%	100%
3 <sup>ème</sup> année	55%	67%	78%	100%

Pour nous contacter :

 02 54 20 26 54

 secretariat@leap-boissay.fr

 www.leap-boissay.fr

 5 route de Boissay, Fougères-sur-Bièvre,  
41120 Le Controis-en-Sologne

